

**Контакты для СМИ:**

Бабиченко Сергей

+7 (916) 824 6743

babichenko_sy@nlmk.com**Контакты для инвесторов:**

Тахиев Сергей

+7 (495) 504 0504

st@nlmk.com

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ НЛМК ЗА 1 КВАРТАЛ 2018 ГОДА ПО МСФО¹

Группа НЛМК (ММВБ и LSE: NLMK) объявляет о росте EBITDA на 3% кв/кв до рекордных \$812 млн. На фоне сильных результатов свободный денежный поток в 1 квартале 2018 года вырос в 3 раза кв/кв до \$599 млн.

Ключевые результаты 1 кв.2018

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2018	4 кв. 2017	кв/кв	1 кв. 2017	г/г
Продажи металлопродукции	4 146	4 360	-5%	3 674	13%
Выручка	2 794	2 815	-1%	2 156	30%
EBITDA ²	812	786	3%	618	31%
Рентабельность EBITDA	29%	28%	+1 п.п.	29%	0 п.п.
Прибыль за период ³	502	428	17%	322	56%
Свободный денежный поток ⁴	599	200	3x	208	2,9x
Чистый долг ⁵	883	923	-4%	938	-6%
Чистый долг/EBITDA ⁵	0,31x	0,35x		0,41x	

- **Выручка Группы в 1 кв. снизилась на 1% до \$2,79 млрд** (+30% г/г) на фоне сезонного снижения продаж (-5% кв/кв), которое было компенсировано ростом цен.
- **Рост показателя EBITDA до \$812 млн** (+3% кв/кв) обусловлен повышением цен на сталь и новыми программами повышения операционной эффективности.
- **Свободный денежный поток в 1 кв. вырос в 3 раза кв/кв до \$599 млн** за счет роста прибыльности, частичного высвобождения оборотного капитала, а также снижения инвестиций.
- **Чистая прибыль выросла на 17% кв/кв** (+56% г/г), благодаря росту операционной прибыли.
- **Показатель Чистый долг/EBITDA снизился до 0,31x** на фоне снижения уровня чистого долга и роста прибыльности.

¹ Консолидированные финансовые данные подготовлены в соответствии с МСФО (IFRS). Отчетными периодами являются 3, 6, 9 и 12 месяцев. Квартальные данные определяются расчетным путем, в т.ч. в сегментарной отчетности. Данные сопоставимых периодов могут отличаться от опубликованных ранее вследствие эффекта округления до целых чисел.

² Показатель EBITDA (далее по тексту – «EBITDA») определяется как операционная прибыль до доли в чистых убытках ассоциированных компаний и прочих компаний, учитываемых по методу долевого участия, обесценения, а также списания активов, скорректированная на амортизацию. Подробная информация и расчет этого показателя представлены в Приложении.

³ Прибыль за период, приходящаяся на долю Акционеров ПАО «НЛМК»

⁴ Свободный денежный поток определяется как чистые денежные средства от операционной деятельности плюс проценты полученные, за вычетом процентов уплаченных и капитальных вложений. Расчет свободного денежного потока представлен в Приложении.

⁵ Чистый долг определяется как сумма долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов за минусом денежных средств и их эквивалентов, а также краткосрочных депозитов по состоянию на конец периода. При расчете соотношения Чистый долг/EBITDA используется значение чистого долга на конец отчетного периода, показателя EBITDA - за последние 12 месяцев. Расчет чистого долга представлен в Приложении.

**Контакты для СМИ:**

Бабиченко Сергей

+7 (916) 824 6743

babichenko_sy@nlmk.com**Контакты для инвесторов:**

Тахиев Сергей

+7 (495) 504 0504

st@nlmk.com

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ НЛМК ЗА 1 КВАРТАЛ 2018 Г. ПО МСФО

Ключевые показатели

Комментарий и.о. вице-президента по финансам Группы НЛМК Сергея Каратаева:

«Рост продаж на домашних рынках Европы и США, а также улучшение ценовой конъюнктуры на международных рынках позволили сохранить выручку практически на уровне сильного 4 кв. (-1% кв/кв), несмотря на сезонное снижение объемов продаж на 5% кв/кв.

Расширение спредов между ценами на металлопродукцию и сырье, а также эффект реализованных инвестиционных проектов и проектов операционной эффективности стали ключевыми драйверами роста EBITDA до рекордных за последние 10 лет \$812 млн (+3% кв/кв). Рентабельность показателя EBITDA достигла 29% (+1 п.п. кв/кв).

Важно отметить, что в 1 квартале реализация проектов операционной эффективности принесла Компании \$57 млн при годовой цели в \$130 млн.

Инвестиции в 1 кв. снизились относительно высокого уровня конца года и составили \$131 млн.

Рост прибыльности бизнеса, консервативные инвестиции, а также сокращение оборотного капитала позволили увеличить свободный денежный поток в 3 раза кв/кв до \$599 млн, в результате чего соотношение «Чистый долг / EBITDA» снизилось до 0,31х.

Значительный запас ликвидности и сильный баланс создают благоприятные условия для обеспечения высоких дивидендных выплат, при этом сохраняя финансовую устойчивость и условия для дальнейшего развития бизнеса».



ТЕЛЕКОНФЕРЕНЦИЯ

НЛМК приглашает инвестиционное сообщество принять участие в телефонной конференции с менеджментом компании:

Вторник, 24 апреля 2018 г.

- 10:00 – США (Нью-Йорк)
- 15:00 – Великобритания (Лондон)
- 17:00 – Россия (Москва)

Для того чтобы присоединиться к телефонной конференции, участники могут позвонить по телефонам:

Номер для США:

+1 929-477-0448 (местный доступ) // 800-239-9838 (бесплатный звонок)

Номер для Великобритании:

+44 330 336 9105 (местный доступ) // 0800 358 6377 (бесплатный звонок)

Номер для России:

+7 495 213 17 67 (местный доступ) // 8 800 500 9283 (бесплатный звонок)

Код конференции: 8925037

Для подключения к вебкасту пройдите, пожалуйста, по ссылке <http://www.audio-webcast.com/cgi-bin/visitors.ssp?fn=visitor&id=5531>

*Во избежание длительного ожидания дозвона мы рекомендуем участникам набрать номер за 5-10 минут до начала телефонной конференции.

Мы рекомендуем участникам заранее ознакомиться с презентацией на сайте НЛМК: www.nlmk.com/ru

КОММЕНТАРИИ МЕНЕДЖМЕНТА

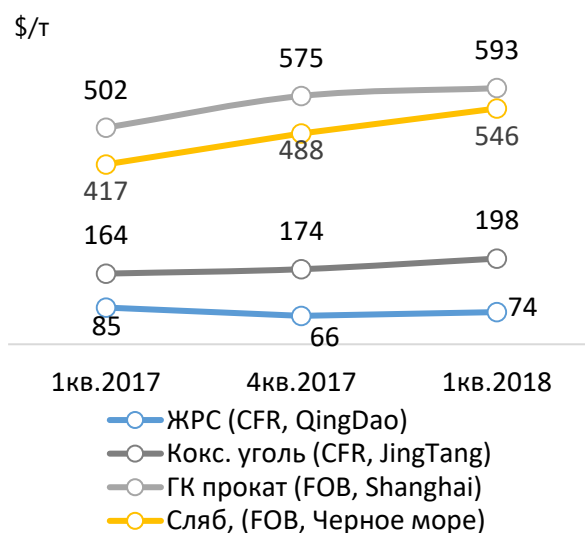
Обзор рынка 1 кв. 2018 г.

- **Экспорт стали из Китая** снизился на 6% кв/кв и на 27% г/г на фоне сезонного восстановления запасов и ограничений по выпуску стали в зимний период.
- **Спрос в США** вырос на 5% кв/кв* благодаря автомобильной промышленности, строительному и нефтегазовому секторам.
- **В Европе** спрос вырос на 6,5% кв/кв на фоне восстановления экономики.
- **В России** наблюдалось сезонное снижение спроса на 4% кв/кв.

Цены 1 кв. 2018 г.

- **Цены на сырье:** средние мировые цены на уголь выросли на 14% кв/кв (+21% г/г), цены на железорудное сырье – на +13% кв/кв (-13% г/г).
- **Рыночные цены** на стальную продукцию:** рост в США на 14-24% кв/кв (+10-20% г/г), в Европе – на 1-9% кв/кв (+10-20% г/г).
- **Цены на металлопродукцию на российском рынке** в долларовом выражении выросли на 6-8% кв/кв (+0-8% г/г).
- **Цены на слябы на экспортных направлениях** (FOB Черное море) выросли на 12% кв/кв (+31% г/г) на фоне роста спроса на полуфабрикаты.

Цены на сталь растут на фоне увеличения спроса и снижения экспорта из Китая



*Данные по динамике потребления стали на региональных рынках являются оценочными.

** Рыночные цены отражают уровень цен за определенный календарный период и отличаются от средних цен реализации Компании и ее отдельных сегментов в связи с временным лагом производственно-сбытового цикла.

Производство и структура продаж

Показатели 1 кв. 2018 г.:

- **Производство стали*** осталось без изменений кв/кв на уровне 4,33 млн т (+3% г/г). Загрузка сталеплавильных мощностей** Группы выросла на 3 п.п г/г до 99%.
- **Продажи снизились** на 5% кв/кв (+ 13% г/г) за счет сезонного снижения спроса в России (-21% кв/кв) и увеличения доли внутригрупповых продаж слябов (рост поставок на НЛМК США на фоне ожиданий локального роста спроса).
- **Структура продаж:** Снижение продаж полуфабрикатов сторонним потребителям на 20% кв/кв до 1,04 млн т (+77% г/г) связано с ростом (на 55%) продаж слябов на активы Группы.
Поставки слябов на совместные предприятия (NBH) выросли на 32% кв/кв (-7% г/г) на фоне роста продаж NBH на +26% кв/кв (+7% г/г).
- **Продажи готовой продукции:** снижение на 4% кв/кв до 2,50 млн т (+3% г/г) на фоне сезонного сокращения спроса в РФ. Доля готового проката в структуре продаж не изменилась кв/кв и составила 60% (-6 п.п. г/г).
- **Продажи на домашних рынках** в 1 кв. составили 2,60 млн т (-9% кв/кв, +15% г/г) на фоне сезонного снижения спроса в России, где продажи снизились на 21% кв/кв. При этом продажи на домашних рынках Европы и США выросли на 20% и 1% кв/кв (+3% и -2% г/г) соответственно. Доля «домашних» продаж снизилась до 62% (-2 п.п. кв/кв и без изменений г/г). Продажи на внешних рынках выросли на 1% кв/кв до 1,59 млн т (+16% г/г).

* Здесь и далее производство стали по Группе НЛМК и продажи на локальных рынках представлены с учетом показателей NBH. Консолидированные продажи представлены без учета показателей NBH. Поставки на домашние рынки Группы НЛМК – продажи продукции компаниями Группы в регионах непосредственного производства в России, ЕС и США.

** Без учета производственных мощностей, на которых ведутся плановые ремонтные работы

Производство стали сохраняется на высоком уровне



Консолидированные продажи снизились на фоне сезонного снижения спроса в РФ и увеличения продаж внутри Группы





Проекты операционной эффективности

- В 1 кв. 2018 г. общий эффект на EBITDA от реализации проектов операционной эффективности составил \$57 млн, или 44% от цели на 2018 год.
- В 1 кв. 2018 г. было запущено 199 новых проектов операционной эффективности.

Управление долговым портфелем

- **Чистый долг** снизился на 4% кв/кв до \$883 млн на фоне роста свободного денежного потока до \$599 млн. Показатель Чистый долг/EBITDA снизился до 0,31х.
- **Общий долг** вырос на 4% кв/кв (+1% г/г) до \$2 365 млн в результате увеличения выборки краткосрочных линий для финансирования трейдинговых компаний и НЛМК США.
- **Финансовые расходы** не изменились кв/кв и составили \$19 млн.

Инвестиции

- Инвестиции Группы за 1 кв. 2018 г. сократились на 51% кв/кв до \$131 млн.

Дивиденды

- В течение 1 кв. 2018 г. отток денежных средств на выплату дивидендов за 3 кв. 2017 г. составил \$545 млн.
- Совет директоров Группы НЛМК на заседании 5 марта 2018 г. рекомендовал акционерам утвердить дивиденды за 4 квартал 2017 г. в размере 3,36 рубля на одну акцию на годовом общем собрании. С учетом ранее объявленных дивидендов за 1-3 кварталы, дивиденды за 12 месяцев 2017 г. могут составить 14,04 рубля на акцию, что соответствует 100% чистой прибыли Группы НЛМК за 2017 год. [\(См. Пресс-релиз\)](#)

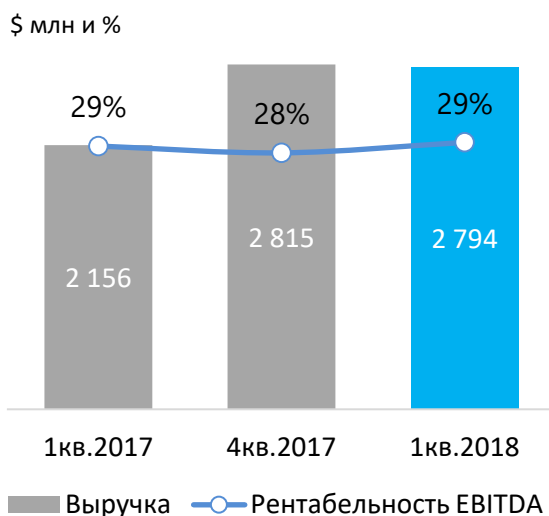
ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ

Выручка

Показатели 1 кв. 2018

- Выручка в 1 кв. 2018 г. составила \$2,79 млрд (-1% кв/кв) на фоне снижения объемов продаж на 5% кв/кв, что было компенсировано ростом средних цен реализации на 4% кв/кв. Рост выручки на 30% г/г обусловлен увеличением объемов продаж на 13%, а также ростом цен на 15%.
- Доли продаж на рынках ЕС и США в консолидированной выручке Группы увеличились на 5 п.п. и 2 п.п. соответственно. При этом доля российского рынка в выручке снизилась на 6 п.п. кв/кв до 35% из-за сезонного снижения спроса в России.
- С учетом продаж совместных предприятий (NBH), доля выручки Группы от продаж на домашних рынках России, США и ЕС выросла на 1 п.п. кв/кв до 68% за счет роста продаж зарубежных активов на домашних рынках.

Снижение выручки на 1% кв/кв при росте прибыльности

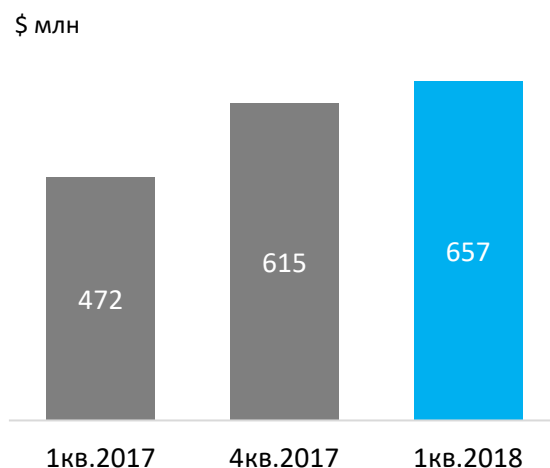


Операционная прибыль

Показатели 1 кв. 2018

- Операционная прибыль* выросла на 7% кв/кв до \$657 млн (+39% г/г), что связано с сезонным снижением расходов на ремонты, расширением ценовых спредов, а также ростом эффектов от программ операционной эффективности.
- Сокращение коммерческих расходов на 3% кв/кв (+14% г/г) до \$212 млн связано со снижением объемов продаж (-5% кв/кв).
- Снижение общих и административных расходов на 28% кв/кв до \$86 млн связано с высокой базой 4 кв. за счет начисления премий по результатам 2017 года.

Рост операционной прибыли на 7% кв/кв на фоне расширения спредов



* Операционная прибыль до доли в чистых убытках ассоциированных компаний и прочих компаний, учитываемых по методу долевого участия, обесценения, а также списания активов.

Чистая прибыль*

- Рост чистой прибыли в 1 кв. на 17% кв/кв (+56% г/г) до \$502 млн обусловлен, в основном, увеличением операционной прибыли.

* Прибыль за период, приходящаяся на долю акционеров НЛМК

Свободный денежный поток

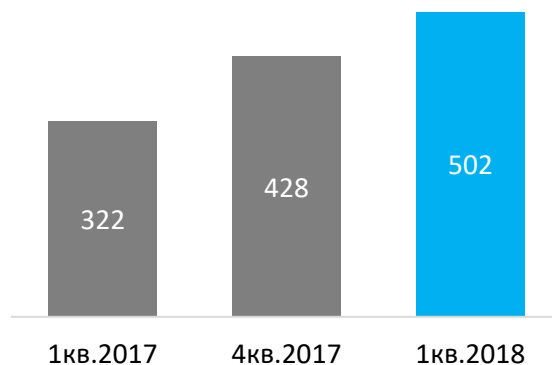
Показатели 1 кв. 2018

- Свободный денежный поток достиг исторического максимума в \$599 млн (рост в 3 раза кв/кв и в 2,9 раз г/г) на фоне роста поступлений денежных средств от операционной деятельности и снижения инвестиций кв/кв.
- Рост операционного денежного потока на 55% кв/кв (+138% г/г) до \$737 млн обусловлен увеличением прибыльности продаж, а также частичным высвобождением оборотного капитала.
- Снижение оборотного капитала составило \$58 млн (против увеличения на \$190 млн в 4 кв.), в основном за счет:
 - увеличения кредиторской задолженности за уголь под влиянием роста цен и изменения курса рубля;
 - снижения запасов лома на российских активах Группы;

Указанные факторы были частично компенсированы ростом дебиторской задолженности на фоне повышения цен на готовую продукцию и изменения структуры продаж, а также ростом запасов полуфабрикатов и проката в США и на Липецкой площадке.

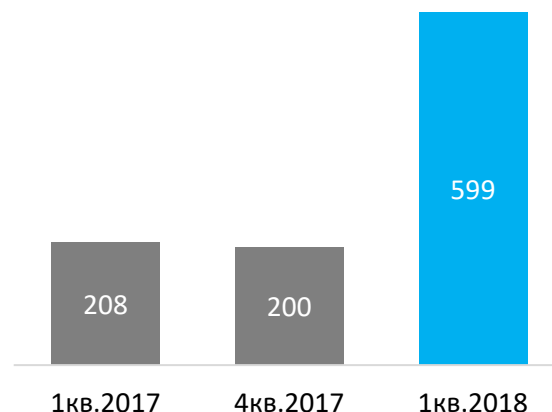
Увеличение чистой прибыли на 17% кв/кв на фоне роста операционной прибыли

\$ млн



Свободный денежный поток достиг исторического максимума в 1 кв.

\$ млн



Плоский прокат Россия

Показатели 1 кв. 2018 г.:

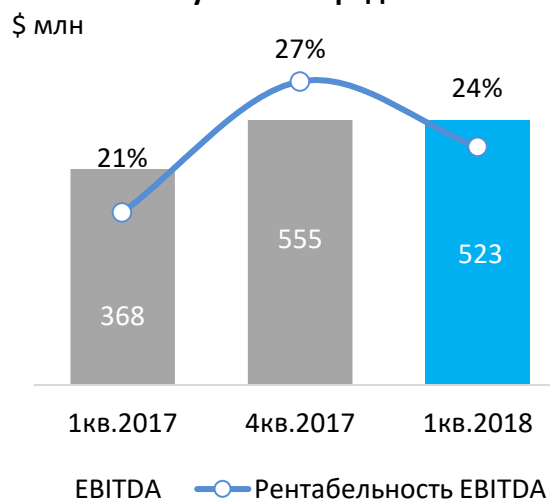
- **Продажи выросли** на 3% кв/кв до 3,34 млн т в связи с ростом продаж чугуна на рынке США и слябов на зарубежные активы Группы. Рост продаж на 9% г/г главным образом связан с восстановлением спроса в России на продукцию с высокой добавленной стоимостью и полуфабрикаты для труб большого диаметра. Доля готового проката в структуре продаж снизилась до 38% (-5 п.п. кв/кв, -6 п.п. г/г).
- **Общая выручка** сегмента выросла на 5% кв/кв (+27% г/г) до \$2,17 млрд за счет роста выручки от операций между сегментами в результате увеличения продаж полуфабрикатов на другие активы Группы. Несмотря на увеличение доли полуфабрикатов в портфеле продаж, средние цены реализации выросли на 2% кв/кв. Рост выручки г/г на 27% связан с ростом средних цен реализации на 16% и увеличением объема продаж на 9%.
- **Показатель EBITDA** снизился на 6% кв/кв до \$523 млн за счет сужения спрэдов между ценами на сталь и основное сырье – железорудный концентрат и уголь, а также изменения структуры продаж в пользу увеличения полуфабрикатов для NVH и НЛМК США для переработки во 2 кв.

Рост EBITDA на 42% г/г связан с расширением ценовых спрэдов и эффектом от программ повышения операционной эффективности.

Выручка выросла на 5% кв/кв за счет роста продаж полуфабрикатов



Показатель EBITDA снизился на 6% кв/кв на фоне снижения продаж и сужения спрэдов



Сортовой прокат Россия

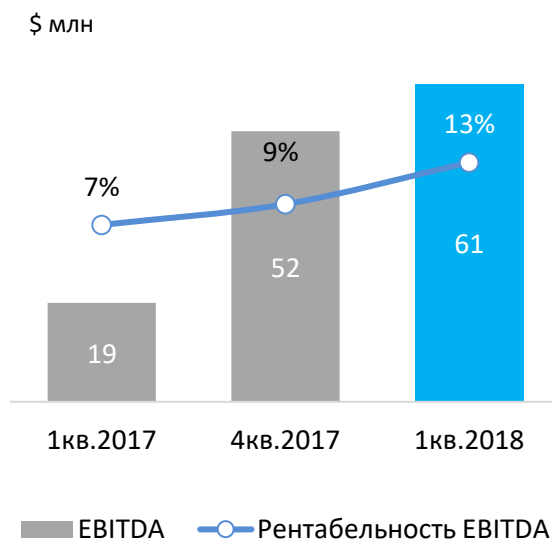
Показатели 1 кв. 2018 г.:

- **Продажи** в 1 кв. 2018 г. снизились на 6% кв/кв (+63% г/г) до 0,77 млн т, что связано со снижением покупательской активности на рынке РФ (продажи снизились на 13% кв/кв) на фоне увеличения экспортных продаж на 2% кв/кв до 0,41 млн т.
- **Общая выручка** за 1 кв. 2018 г. составила \$460 млн (-18% кв/кв и +73% г/г). Снижение кв/кв объясняется сокращением объема продаж лома на предприятия Группы вследствие сезонного снижения ломозаготовки. Рост выручки г/г связан с увеличением продаж металлопродукции и ростом средних цен на 17% г/г.
- **Показатель EBITDA** сегмента в 1 кв. 2018 г. вырос на 17% кв/кв до \$61 млн. Расширение спредов полностью компенсировало сезонное снижение продаж. Существенный рост EBITDA г/г (в 3 раза) обусловлен увеличением объема продаж на 63%, а также расширением ценовых спредов между готовой продукцией и ломом.

Выручка сезонно снизилась на 18% кв/кв



Рост прибыли на фоне расширения ценовых спредов

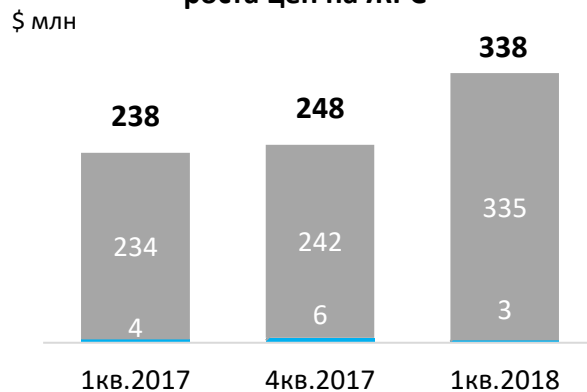


Добыча и переработка сырья

Показатели 1 кв. 2018 г.:

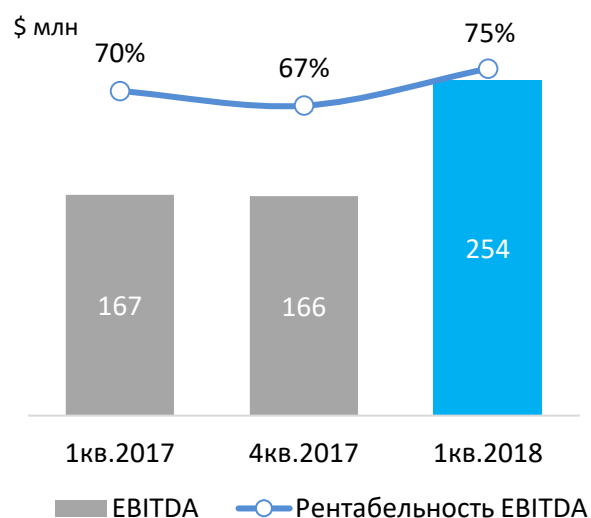
- **Продажи** железорудного сырья в 1 кв. 2018 г. выросли на 7% до 4,51 млн т (+9% г/г), в том числе окатышей – 1,69 млн т (+5% кв/кв) и концентрата – 2,45 млн т (+9%).
- **Выручка** за 1 кв. 2018 г. составила \$338 млн (+36% кв/кв и +42% г/г) на фоне роста продаж и увеличения средних цен реализации (+28% кв/кв). Увеличение относительно 1 кв. 2017 г. связано с ростом цен (+30%) вследствие роста мировых котировок, а также увеличения доли окатышей в структуре продаж.
- **Показатель EBITDA** вырос на 53% кв/кв до \$254 млн, рентабельность выросла до рекордных 75% на фоне роста цен и объемов реализации. Эти же факторы, а также эффекты программы повышения производительности оборудования позволили увеличить EBITDA на 52% г/г.

Рост выручки на 36% кв/кв на фоне роста цен на ЖРС



■ Выручка от операций между сегментами
■ Внешним покупателям

Рост рентабельности кв/кв благодаря росту цен реализации

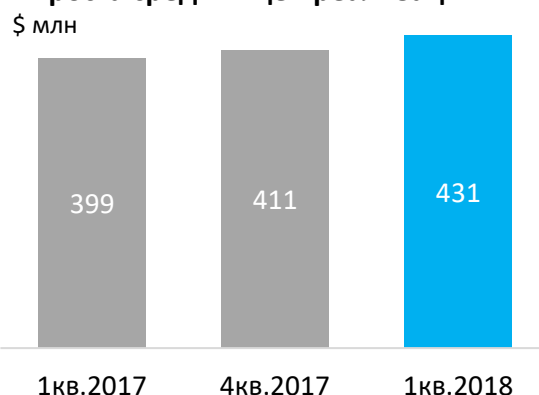


НЛМК США

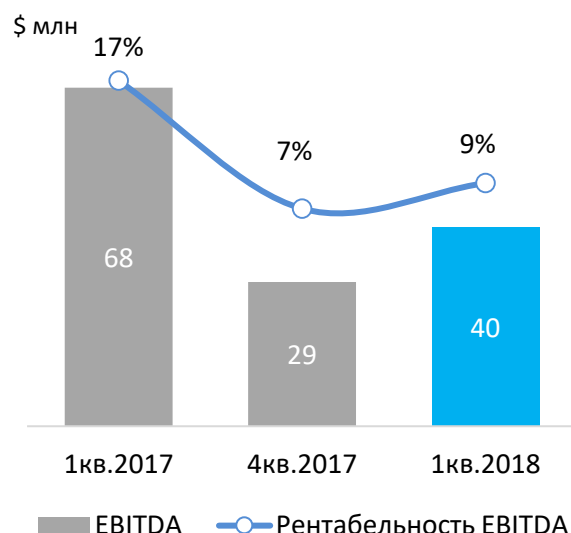
Показатели 1 кв. 2018 г.:

- **Продажи выросли** на 1% кв/кв до 0,55 млн т (-2% г/г) на фоне увеличения спроса.
- **Выручка** увеличилась на 5% кв/кв до \$431 млн вследствие увеличения цен реализации в среднем на 4% и объема продаж на 1% кв/кв. Рост выручки к 1 кв. 2017 г на 8% г/г обусловлен увеличением цен реализации.
- **Показатель EBITDA** составил \$40 млн (+38% кв/кв, -41% г/г) на фоне расширения спреда между слябами и готовым прокатом, а также роста объемов продаж. Рентабельность EBITDA увеличилась на 2 п.п. кв/кв. Снижение прибыльности по сравнению с аналогичным периодом прошлого года связано со снижением продаж на 2% и сужением ценовых спредов к слябам.

Рост выручки на 5% кв/кв на фоне роста средних цен реализации



Рентабельность увеличилась до 9% на фоне расширения спредов



НЛМК Данстил

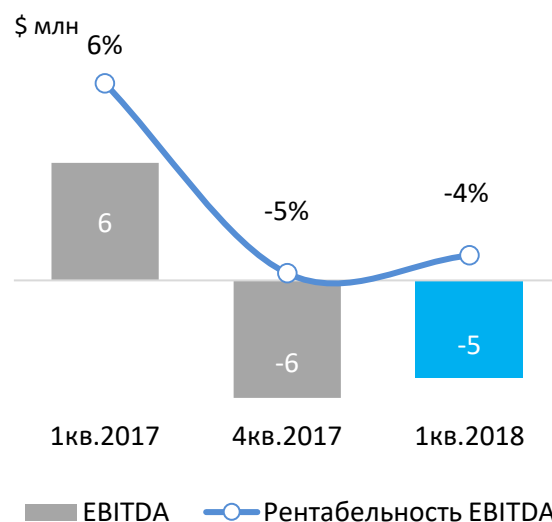
Показатели 1 кв. 2018 г.:

- **Продажи** толстолистного проката выросли на 16% кв/кв (+6% г/г), благодаря росту спроса со стороны судостроения, энергетического сектора и строительства.
- **Выручка увеличилась на 20% кв/кв до \$138 млн (+30% г/г)** за счет роста объемов продаж на 16% при росте средних цен на 4% кв/кв. Рост выручки относительно 1 кв. 2017 г. связан с ростом цен на толстый лист на 24% г/г при увеличении объема продаж сегмента.
- **Показатель EBITDA составил -\$5 млн на фоне** высоких цен на слябы и соответствующего сужения ценового спреда к готовой продукции.

Рост выручки кв/кв в связи с сезонным увеличением спроса



Снижение убытков кв/кв на фоне увеличения продаж

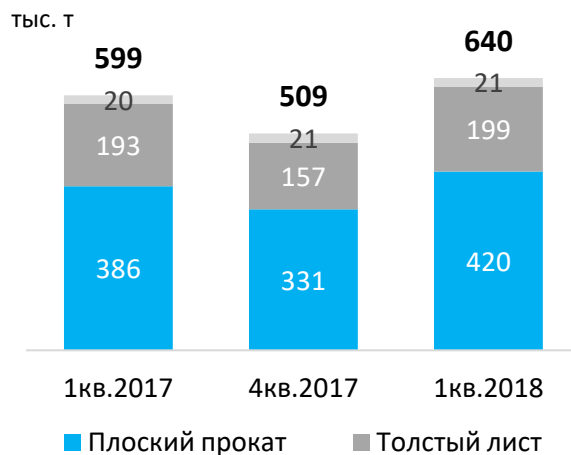


Результаты совместного предприятия (NBH)

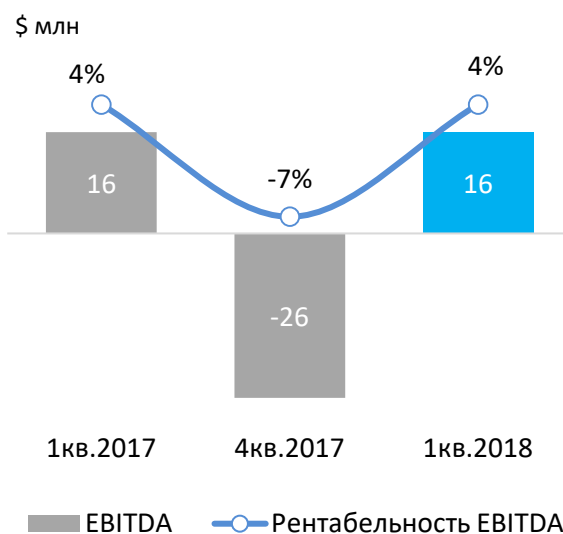
Показатели 1 кв. 2018 г.:

- **Продажи NBH** выросли на 26% до 0,64 млн т (+7% г/г) на фоне роста деловой активности на европейском рынке.
- **Выручка** увеличилась на 34% кв/кв до \$525 млн (+32% г/г) на фоне роста объемов продаж.
- **Показатель EBITDA** NBH составил -\$8 млн против -\$26 млн в 4 кв 2017 г., что связано, в основном, с увеличением продаж и расширением спреда между слябами и готовой продукцией за счет использования накопленного запаса слябов.

Рост продаж на 26% кв/кв на фоне роста деловой активности



Улучшение результатов в условиях активизации деловой активности



Приложение №1. Операционные и финансовые результаты

(1) Рынки продаж

тыс. т	Итого	Рынки продаж					
		РФ	ЕС	Сев. Америка	Б. Восток и Турция	Ц. и Ю. Америка	Прочие
Группа НЛМК	4 185	1 343	942	818	605	225	252
Поставки дивизионов 3-м лицам:							
Плоский прокат Россия	2 080	981	73	260	487	199	81
Сортовой прокат Россия	770	362	129	0	110	23	147
Зарубежные дочерние и зависимые компании, в т.ч.:	1 334	0	740	558	8	4	24
НЛМК США	553	0	0	553	0	0	0
Европейские прокатные активы (NLMK Dansteel и NBH)	781	0	740	5	8	4	24

(2) Плоский прокат Россия

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2018	4 кв. 2017	кв/кв	1 кв. 2017	г/г
Продажи металлопродукции, в т.ч.:	3 338	3 229	3%	3 069	9%
внешним покупателям	2 082	2 415	-14%	1 850	13%
полуфабрикаты на NBH	600	456	32%	647	-7%
сегментам Группы	656	359	83%	572	15%
Выручка, в т.ч.:	2 169	2 056	5%	1 714	27%
от внешних покупателей	1 471	1 621	-9%	1 170	26%
от операций между сегментами	698	435	60%	544	28%
EBITDA	523	555	-6%	368	42%
Рентабельность EBITDA	24%	27%	-3 п.п.	21%	+3 п.п.

(3) Сортовой прокат Россия

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2018	4 кв. 2017	кв/кв	1 кв. 2017	г/г
Продажи металлопродукции	770	818	-6%	473	63%
Выручка, в т.ч.:	460	563	-18%	266	73%
от внешних покупателей	418	419	0%	220	90%
от операций между сегментами	42	144	-71%	46	-9%
EBITDA	61	52	17%	19	3,2x
Рентабельность EBITDA	13%	9%	+4 п.п.	7%	+6 п.п.

(4) Добыча и переработка сырья

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2018	4 кв. 2017	кв/кв	1 кв. 2017	г/г
Продажи железорудного сырья, в т.ч.:	4 510	4 231	7%	4 127	9%
на Липецкую площадку	4 510	4 231	7%	4 118	10%
Выручка, в т.ч.:	338	248	36%	238	42%
от внешних покупателей	3	6	-50%	4	-25%
от операций между сегментами	335	242	38%	234	43%
EBITDA	254	166	53%	167	52%
Рентабельность EBITDA	75%	67%	+8 п.п.	70%	+5 п.п.

(5) НЛМК США

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2018	4 кв. 2017	кв/кв	1 кв. 2017	г/г
Продажи металлопродукции	553	550	1%	562	-2%
Выручка, в т.ч.:	431	411	5%	399	8%
от внешних покупателей	431	411	5%	399	8%
от операций между сегментами	-	-	0%	-	0%
EBITDA	40	29	38%	68	-41%
Рентабельность EBITDA	9%	7%	+2 п.п.	17%	-8 п.п.

(6) НЛМК Данстил

тыс. т/млн долларов	1 кв. 2018	4 кв. 2017	кв/кв	1 кв. 2017	г/г
Продажи металлопродукции	142	122	16%	134	6%
Выручка, в т.ч.:	138	115	20%	106	30%
от внешних покупателей	138	115	20%	106	30%
от операций между сегментами	-	-	0%	-	0%
EBITDA	(5)	(6)	-17%	6	-0,8x
Рентабельность EBITDA	-4%	-5%	+1 п.п.	6%	-10 п.п.

(7) Продажи по видам продукции

тыс. т	1 кв. 2018	4 кв. 2017	3 кв. 2017	2 кв. 2017	1 кв. 2017
Чугун	258	141	176	57	54
Слябы	1 170	1 363	1 136	974	1 122
Толстолистовой прокат	142	122	107	112	134
Горячекатаный прокат	833	901	979	1 046	962
Холоднокатаный прокат	441	476	489	515	460
Оцинкованный прокат	305	302	358	300	256
Прокат с полимерными покрытиями	87	96	133	102	75
Трансформаторный прокат	68	72	63	66	56
Динамный прокат	72	68	62	87	82
Сортовая заготовка	215	252	148	226	60
Сортовой прокат	494	500	514	638	355
Метизы	62	65	75	72	59
ИТОГО	4 146	4 360	4 240	4 195	3 674

(8) Продажи по регионам

Регион	1 кв. 2018		4 кв. 2017		1 кв. 2017	
	тыс. т	доля	тыс. т	доля	тыс. т	доля
Россия	1 343	32%	1 707	39%	1 008	27%
Страны ЕС	939	23%	649	15%	867	24%
Страны Ближнего Востока (вкл. Турцию)	597	14%	451	10%	737	20%
Северная Америка	813	20%	696	16%	661	18%
Центральная и Южная Америка	222	5%	234	5%	177	5%
Страны СНГ	91	2%	102	2%	99	3%
Страны Азии и Океании	21	1%	167	4%	45	1%
Прочие регионы	120	3%	355	8%	79	2%
ИТОГО	4 146	100%	4 361	100%	3 673	100%

(9) Выручка по регионам

Регион	1 кв. 2018		4 кв. 2017		1 кв. 2017	
	\$ млн	доля	\$ млн	доля	\$ млн	доля
Россия	969	35%	1 134	40%	709	33%
Страны ЕС	594	21%	469	17%	413	19%
Страны Ближнего Востока (вкл. Турцию)	323	12%	237	8%	336	16%
Северная Америка	541	19%	478	17%	448	21%
Центральная и Южная Америка	121	4%	129	5%	81	4%
Страны СНГ	113	4%	126	4%	88	4%
Страны Азии и Океании	36	1%	109	4%	43	2%
Прочие регионы	98	4%	132	5%	37	2%
ИТОГО	2 795	100%	2 814	100%	2 155	100%

(10) Расчет показателя EBITDA*

\$ млн	1 кв. 2018	4 кв. 2017	3 кв. 2017	2 кв. 2017	1 кв. 2017
Операционная прибыль**	657	615	501	443	472
минус:	-	-	-	-	-
Амортизация	(155)	(171)	(147)	(160)	(146)
EBITDA	812	786	648	603	618

* Показатель EBITDA, используемый в финансовых публикациях НЛМК, рассчитывается как операционная прибыль до доли в чистых убытках ассоциированных компаний и прочих компаний, учитываемых по методу долевого участия, обесценения, а также списания активов, скорректированная на амортизацию. EBITDA в соответствии с МСФО не является показателем операционного дохода, операционной деятельности или ликвидности, и НЛМК раскрывает данный показатель, поскольку аналогичные показатели могут быть использованы инвесторами и аналитиками. Однако показатель EBITDA НЛМК не должен рассматриваться изолированно или в качестве замены прибыли до налогообложения или потоков денежных средств от операционной деятельности, определенных в соответствии с МСФО, либо в качестве показателя операционной эффективности деятельности, или в качестве величины суммы свободных денежных средств, которые НЛМК может вложить в развитие своего бизнеса. Рентабельность EBITDA и EBITDA НЛМК возможно не будут сопоставимы с аналогичными показателями, раскрытыми другими компаниями, в силу отсутствия единых правил их расчета. В частности, EBITDA НЛМК рассчитывается аналогично так называемому показателю «Adjusted EBITDA» в других компаниях, так как EBITDA НЛМК исключает прочие статьи расходов/доходов в дополнение к процентным расходам, налогу на прибыль и амортизации.

** Операционная прибыль до доли в чистых убытках ассоциированных компаний и прочих компаний, учитываемых по методу долевого участия, обесценения, а также списания активов

(11) Расчет свободного денежного потока

\$ млн	1 кв. 2018	4 кв. 2017	3 кв. 2017	2 кв. 2017	1 кв. 2017
Чистые денежные средства от операционной деятельности	737	476	663	450	310
Проценты уплаченные	(17)	(21)	(16)	(21)	(11)
Проценты полученные	10	11	6	6	5
Авансовые платежи НДС по импортному оборудованию	-	-	-	-	-
Капитальные вложения	(131)	(266)	(120)	(110)	(96)
Свободный денежный поток	599	200	533	325	208

(12) Расчет чистого долга

\$ млн	1 кв. 2018	4 кв. 2017	3 кв. 2017	2 кв. 2017	1 кв. 2017
Краткосрочные кредиты и займы	481	380	653	915	872
Долгосрочные кредиты и займы	1 884	1 901	1 902	1 499	1 471
Денежные средства и их эквиваленты	(732)	(301)	(598)	(760)	(610)
Банковские краткосрочные депозиты	(750)	(1 057)	(1 214)	(609)	(796)
Чистый долг	883	923	743	1 045	938

(13) Производство основных видов продукции

тыс. т	1 кв. 2018	4 кв. 2017	3 кв. 2017	2 кв. 2017	1 кв. 2017
Сталь, в т.ч.:	4 269	4 253	4 363	4 082	4 152
Стальной сегмент	3 359	3 356	3 356	3 134	3 352
Сегмент Сортовой прокат, в т.ч.:	746	755	860	795	619
НЛМК-Калуга	325	347	375	361	271
Сегмент Зарубежный прокат	164	142	146	153	181
Прокат, в т.ч.:	2 724	2 595	2 743	2 793	2 594
Плоский прокат	2 162	2 079	2 125	2 189	2 114
Сортовой прокат	562	515	618	604	480
Кокс (6% влажности), в т.ч.:	1 630	1 646	1 670	1 635	1 605
НЛМК	637	655	667	654	644
Алтай-Кокс	993	991	1 002	981	960

(14) Продажи слэбов, включая внутригрупповые продажи компаниям Группы НЛМК

тыс. т	1 кв. 2018	4 кв. 2017	3 кв. 2017	2 кв. 2017	1 кв. 2017
Продажи третьим лицам, в т.ч.:	571	908	751	392	475
Экспорт:	368	640	504	295	356
Продажи дочерним и зависимым компаниям	1 254	807	958	1 270	1 180
поставки на NVH	600	456	386	582	647
ИТОГО	1 825	1 714	1 709	1 661	1 655

(15) Экспорт стальной продукции российских активов Группы третьим лицам

тыс. т	1 кв. 2018	4 кв. 2017	кв/кв	1 кв. 2017	г/г
Полуфабрикаты	837	1 031	-19%	466	80%
Чугун	257	140	84%	50	5,1x
Слябы	368	640	-43%	356	3%
Сортовая заготовка	212	251	-15%	60	3,5x
Плоский прокат	476	344	38%	658	-28%
Горячекатаный прокат	211	129	64%	378	-44%
Холоднокатаный прокат	115	86	34%	150	-23%
Оцинкованный прокат	30	14	2,1x	11	2,7x
Прокат с полимерными покрытиями	2	3	-29%	4	-50%
Динамный прокат	60	53	12%	69	-13%
Трансформаторный прокат	59	60	-1%	47	26%
Сортовой прокат	190	153	24%	204	-7%
Итого	1 503	1 529	-2%	1 327	13%



(16) Информация по сегментам

1 кв. 2018 млн долларов	Плоский прокат Россия	Сортовой прокат Россия	Добыча и переработка сырья	НЛМК США	НЛМК Данстил	Инвестиции в NVH	Итого	Операции и остатки между сегментами	Деконсо- лидация NVH	Консоли- дированные данные
Выручка от внешних покупателей	1 471	418	3	431	138	504	2 965	-	(171)	2 794
Выручка от операций между сегментами	698	42	335	-	-	21	1 096	(1 075)	(21)	-
Валовая прибыль / (убыток)	705	90	237	42	8	18	1 100	(98)	(23)	979
Операционная прибыль / (убыток)	433	44	222	26	(7)	(28)	690	(56)	23	657
Прибыль / (убыток) за вычетом налога на прибыль	384	31	181	25	(8)	(32)	581	(83)	6	504
Активы сегмента, включая гудвилл	8 052	1 244	2 139	1 014	351	1 706	14 506	(1 815)	(1 461)	11 230

Балансовые показатели представлены на 31.03.2018 г.

4 кв. 2017 млн долларов	Плоский прокат Россия	Сортовой прокат Россия	Добыча и переработка сырья	НЛМК США	НЛМК Данстил	Инвестиции в NVH	Итого	Операции и остатки между сегментами	Деконсо- лидация NVH	Консоли- дированные данные
Выручка от внешних покупателей	1 621	419	6	411	115	386	2 958	-	(143)	2 815
Выручка от операций между сегментами	435	144	242	-	-	7	828	(821)	(7)	-
Валовая прибыль / (убыток)	723	87	154	32	7	(12)	991	(3)	(15)	973
Операционная прибыль / (убыток)	449	33	137	14	(8)	(46)	579	17	19	615
Прибыль / (убыток) за вычетом налога на прибыль	468	26	107	11	(29)	(64)	519	(66)	(24)	429
Активы сегмента, включая гудвилл	7 990	1 210	2 041	891	339	1 626	14 097	(1 728)	(1 373)	10 996

Балансовые показатели представлены на 31.12.2017 г.